

X3 : Tippecanoe, Indiana – Engagement stratégique et développement de partenariats (20 e-mails)

X3.005 : La Tour de la Cloche à Purdue – Confirmation des accords

Dates : du 30 décembre 2024 au 5 janvier 2025 (du lundi au dimanche)

(Marquant un moment de clarté et d'engagement, alors que nous affirmons nos intentions)

Objectif

Finaliser l'alignement sur les termes essentiels et célébrer la nouvelle année, en intégrant des exemples et un langage basé sur des jalons pour rendre la structure sans paiement initial et les avantages du partenariat clairs et accessibles.

Structure quotidienne avec plan de dons et pièce jointe de l'accord final

Jour 1 : Premier contact et récapitulatif des accords avec exemples

Matrix Kids au contact de Legal Shield (e-mail)

Objet : Aperçu du partenariat et accords clés

Bonjour [Nom du contact],

Nous sommes ravis de partager une ébauche des principaux accords de notre partenariat. Afin de nous assurer que nous sommes alignés, nous avons résumé les points essentiels basés sur nos discussions récentes. Cela nous permettra de commencer la nouvelle année sur la même longueur d'onde.

Points clés :

- **Soutien client** : Matrix Kids dirigera tous les cas de propriété intellectuelle liés à l'éducation de la petite enfance vers Legal Shield, offrant ainsi un flux stable de clients.
- **Visibilité de la marque** : Legal Shield deviendra notre défenseur exclusif en matière de propriété intellectuelle, renforçant ainsi sa visibilité régionale et sa présence sur le marché.
- **Flexibilité financière** : Pour répondre aux besoins immédiats, nous proposons un modèle sans paiement initial, où notre part des revenus trimestriels commence après une période de démarrage de six mois.

Exemple : Avec notre modèle de partage des revenus proposé, si votre cabinet génère 20 000 \$ de revenus nets supplémentaires grâce aux références de Matrix Kids au 3e trimestre 2025, Legal Shield recevra 20 % de ce revenu.

Discutons de ces termes en détail ! Faites-nous savoir si nous pouvons répondre à des questions initiales.

Chaleureusement,

[Votre prénom]

Jour 2 : Clarification sur la flexibilité financière

Appel téléphonique simulé : Exploration de la flexibilité financière

Matrix Kids : Bonjour [Nom du contact] ! Merci d'avoir examiné le récapitulatif. Nous voulons souligner que notre approche sans paiement initial nous permet de démarrer sans

engagements financiers immédiats.

Legal Shield : Cela semble idéal. Pourriez-vous expliquer comment les revenus trimestriels affecteront nos finances ?

Matrix Kids : Absolument. Voici une explication rapide – pensez-y comme un modèle « payer en fonction de votre croissance ». Nous commençons avec un risque financier minimal. Au moment où le partage des revenus commencera, Legal Shield aura déjà acquis une base stable de clients. Après six mois, nous contribuerons des revenus trimestriels basés sur les bénéfices nets.

Jour 3 : Geste pour la nouvelle année – E-billets et reconnaissance personnelle

Matrix Kids au contact de Legal Shield (e-mail)

Objet : Vœux de nouvelle année et un cadeau !

Bonjour [Nom du contact],

À l'approche de la nouvelle année, nous souhaitons offrir un petit cadeau pour exprimer notre gratitude. Ci-joint, un lot de e-billets pour le Musée Matrix Kids destiné à vos membres d'équipe et leurs familles. Nous respectons profondément le dévouement de votre équipe pour la protection de la propriété intellectuelle, et nous sommes ravis d'entamer ce voyage ensemble.

Nous vous souhaitons un merveilleux début d'année 2025 !

Cordialement,

[Votre prénom]

Jour 4 : Termes sans paiement initial et clarification sur le partage des revenus

Matrix Kids au contact de Legal Shield (e-mail)

Objet : Termes du partenariat – Modèle sans paiement initial et partage des revenus

Bonjour [Nom du contact],

Suite à nos discussions récentes, nous souhaitons clarifier nos termes de partenariat sans paiement initial :

- **Phase initiale** : Six mois sans engagement financier préalable.
- **Partage des revenus trimestriels** : À partir du 3e trimestre 2025, Matrix Kids versera une part de 20 % des bénéfices nets générés par les cas clients via Legal Shield.
- **Jalon** : En acceptant ce modèle, nous avons créé une entrée durable et à faible risque pour soutenir vos opérations grâce à des revenus supplémentaires.

Veuillez examiner ces termes et connectons-nous pour confirmer les détails !

Chaleureusement,

[Votre prénom]

Jour 5 : Rassurance sur la flexibilité du partenariat

Appel téléphonique simulé : Aborder les préoccupations et offrir de la flexibilité

Legal Shield : Nous sommes prudemment optimistes à ce sujet. Cela semble flexible, mais que se passe-t-il si des changements imprévus affectent nos finances ?

Matrix Kids : C'est une préoccupation légitime. Pour y répondre, nous incluons une option

de sortie après six mois, permettant à chaque partie de réévaluer la situation. De plus, nous organiserons un examen des jalons pour nous assurer que le partenariat répond à nos besoins respectifs.

Jour 6 : Présentation des contacts clés et connexion festive

Matrix Kids au contact de Legal Shield (e-mail)

Objet : Contacts clés pour votre équipe de partenariat

Bonjour [Nom du contact],

Nous sommes ravis de démarrer ce partenariat avec vous ! J'aimerais vous présenter [Nom de la personne de contact], qui sera votre support dédié au partenariat. Elle sera disponible pour répondre à vos questions et fournir des ressources supplémentaires.

Nous vous souhaitons un fantastique début d'année !

Cordialement,

[Votre prénom]

Jour 7 : Accord final et tableau récapitulatif – Structure sans paiement initial

Matrix Kids au contact de Legal Shield (e-mail)

Objet : Accord de partenariat officiel – Sans paiement initial

Bonne année, [Nom du contact] !

Pour commencer cette nouvelle année sur une base claire et structurée, nous sommes ravis de partager notre accord de partenariat officiel. Ce document inclut tous nos termes clés, ainsi qu'un tableau récapitulatif pour une consultation facile :

Terme	Détails
Paiement initial	Aucun – Sans paiement initial
Partage des revenus	20 % trimestriels des bénéfices nets, à partir du 3e trimestre 2025
Clause de sortie	Révision après six mois pour une évaluation mutuelle
Avantages pour les employés	Passes annuels pour le musée, accès aux ressources et ateliers numériques

Veuillez examiner ces termes et nous faire savoir si des ajustements sont nécessaires. À un partenariat réussi !

Cordialement,

[Votre prénom]

Pièce jointe : Simulation de texte de l'accord final (sans paiement initial)

Accord d'achat final – Structure sans paiement initial

Cet accord (« Accord ») est conclu ce 1er jour de janvier 2025, entre Matrix Kids Cards Publishing (« Acheteur ») et Legal Shield Tippecanoe (« Vendeur »).

Préambule

ATTENDU QUE l'Acheteur cherche à acquérir les services juridiques en propriété intellectuelle du Vendeur pour ses initiatives d'édition ;

ET ATTENDU QUE le Vendeur accepte un modèle financier sans paiement initial, permettant à l'Acheteur de bâtir une base client et de générer des revenus ;

Termes clés

1. **Structure d'achat et paiement**
 - **Paiement initial** : Aucun paiement initial requis.
 - **Partage des revenus trimestriels** : À partir du 3e trimestre 2025, 20 % des bénéfices nets des cas référencés seront versés trimestriellement.
2. **Flexibilité et résiliation**
 - **Clause de sortie** : Chaque partie peut mettre fin à l'accord dans un délai de six mois avec préavis.
 - **Examen semestriel** : Révision des jalons en juillet 2025.
3. **Responsabilités**
 - **Vendeur** : Maintenir les standards de service et conserver l'autonomie client.
 - **Acheteur** : Soutenir financièrement, assurer les références, maintenir une communication claire.
4. **Avantages pour les employés**
 - Passes annuels pour le musée, accès aux ressources numériques sur la PI et ateliers.
5. **Date d'effet** : 1er janvier 2025
6. **Entente complète** : Tous les termes sont inclus. Aucun accord verbal supplémentaire ne s'applique.

Matrix Kids Cards Publishing

Signature : _____ Date : _____

Legal Shield Tippecanoe

Signature : _____ Date : _____