

X3 : Tippecanoe, Indiana – Engagement stratégique et développement de partenariats (20 e-mails)

X3.003 : Les marches du Palais de Justice sur Main Street – Négociation des termes (Stratégie de paiement différé)

Dates : du 16 au 22 décembre 2024 (du lundi au dimanche)

(Représentant un lieu de décisions et accords réfléchis)

Objectif

Commencer à discuter des termes spécifiques tout en explorant des options d'acquisition créatives et à faible coût inspirées des stratégies de Robert G. Allen. Cette approche met l'accent sur la réduction des coûts initiaux pour Matrix Kids tout en offrant de la valeur et de la stabilité à Legal Shield Tippecanoe.

Jour 1 – Présentation de la structure sans paiement initial

Action : Envoyez un e-mail proposant un modèle d'acquisition sans paiement initial, avec des financements créatifs tels que des paiements basés sur la performance ou un partage des revenus.

E-mail de Matrix Kids à Legal Shield Tippecanoe

Objet : Explorer un modèle de partenariat sans coût initial

Bonjour [Nom du contact du cabinet],

J'espère que vous allez bien ! Inspirés par certains modèles de financement créatifs, nous aimerions vous proposer une structure avec des coûts initiaux minimaux. Au lieu d'un paiement initial traditionnel, nous pourrions commencer avec des paiements basés sur la performance ou un partage des revenus qui s'aligne sur la croissance de Legal Shield. Seriez-vous ouvert à explorer comment cette structure pourrait offrir des avantages immédiats sans contrainte financière supplémentaire ?

Au plaisir d'en discuter avec vous !

Cordialement,

[Votre prénom]

Réponse simulée de Legal Shield Tippecanoe

Objet : Re : Explorer un modèle de partenariat sans coût initial

Bonjour [Votre prénom],

Cela semble intéressant ! Un modèle sans coût initial pourrait nous être très utile dans notre situation actuelle. J'aimerais comprendre comment fonctionneraient les éléments basés sur la performance ou le partage des revenus.

Cordialement,

[Nom du contact du cabinet]

Jour 2 – Appel téléphonique : présentation des termes sans paiement initial

Action : Tenez un appel pour expliquer les détails de la structure sans paiement initial, en discutant des incitations basées sur la performance et des possibilités de partage des revenus à long terme.

Dialogue proposé :

Matrix Kids : Bonjour [Nom du contact]. C'est formidable de vous parler à nouveau. Notre approche sans paiement initial impliquerait de ne pas effectuer de paiement anticipé, mais de se concentrer sur une croissance partagée. Au fur et à mesure que Legal Shield attire de nouveaux clients grâce à notre partenariat, vous recevriez un pourcentage des revenus générés, garantissant un flux de trésorerie stable.

Legal Shield : C'est innovant. J'apprécie cette flexibilité. Comment garantissez-vous que nos besoins financiers soient satisfaits, surtout au début ?

Matrix Kids : Nous organiserions un paiement minimum trimestriel, qui augmenterait avec la croissance des revenus des clients. De cette façon, vous bénéficiez d'une stabilité sans pression financière supplémentaire.

Legal Shield : Je pense que cela pourrait fonctionner. Explorons cela plus en détail.

Jour 3 – Rédaction de l'accord basé sur la performance

Action : Rédigez un accord intégrant le modèle sans paiement initial, le partage des revenus, et les paiements trimestriels minimums.

E-mail de Matrix Kids à Legal Shield Tippecanoe

Objet : Brouillon d'accord – Sans paiement initial avec partage des revenus

Bonjour [Nom du contact du cabinet],

Suite à notre appel, j'ai rédigé un accord reflétant notre modèle sans paiement initial. Cette structure inclut un partage des revenus provenant des clients en propriété intellectuelle que nous orientons vers Legal Shield, ainsi qu'un paiement minimum garanti chaque trimestre. Cela garantit un flux de revenus stable même pendant la croissance.

Faites-moi savoir vos réflexions et n'hésitez pas à suggérer des ajustements !

Chaleureusement,

[Votre prénom]

Réponse simulée de Legal Shield Tippecanoe

Objet : Re : Brouillon d'accord – Sans paiement initial avec partage des revenus

Bonjour [Votre prénom],

Merci pour ce brouillon. Cette configuration semble prometteuse. J'aimerais confirmer quel serait le paiement minimum et s'il pourrait être ajusté annuellement en fonction des performances.

Cordialement,

[Nom du contact du cabinet]

Jour 4 – Révision des termes et flexibilité offerte

Action : Ajustez l'accord pour clarifier les paiements minimums et inclure une option de révision annuelle afin de s'adapter à la croissance ou aux changements de performance.

E-mail de Matrix Kids à Legal Shield Tippecanoe

Objet : Accord révisé avec option de révision annuelle

Bonjour [Nom du contact du cabinet],

Merci pour vos retours ! J'ai clarifié les détails concernant les paiements minimums et ajouté une clause de révision annuelle afin que nous puissions ajuster en fonction de l'évolution du partenariat. Cela garantit à la fois flexibilité et stabilité pour Legal Shield.

Merci de revoir et de me dire si cela correspond à vos attentes !

Chaleureusement,

[Votre prénom]

Réponse simulée de Legal Shield Tippecanoe

Objet : Re : Accord révisé avec option de révision annuelle

Bonjour [Votre prénom],

Cette mise à jour nous rassure quant à la stabilité financière de ce partenariat. L'option de révision annuelle est très encourageante. Je vais en discuter avec mes partenaires, et nous vous contacterons demain pour finaliser les dernières questions.

Chaleureusement,

[Nom du contact du cabinet]

Jour 5 – Appel conjoint : Finalisation des termes

Action : Tenez un appel pour confirmer l'accord sur la structure sans paiement initial et répondre aux dernières questions concernant le partage des revenus et les paiements minimums.

Dialogue proposé :

Matrix Kids : Merci d'avoir examiné l'accord révisé, [Nom du contact]. Avez-vous des dernières questions avant que nous avançons ?

Legal Shield : Une question rapide – le paiement minimum sera-t-il fixe, ou pourrions-nous demander des ajustements si nos besoins évoluent ?

Matrix Kids : Nous pouvons effectuer des ajustements en fonction des résultats de la révision annuelle, surtout si le partage des revenus augmente considérablement.

Legal Shield : C'est parfait. Je pense que nous sommes prêts à aller de l'avant.

Jour 6 – Finalisation de l'accord sans paiement initial

Action : Envoyez la version finale de l'accord à Legal Shield pour révision et signature.

E-mail de Matrix Kids à Legal Shield Tippecanoe

Objet : Accord finalisé – Prêt pour votre révision et signature

Bonjour [Nom du contact du cabinet],

Voici l'accord finalisé, intégrant tous les termes sans paiement initial et de partage des revenus que nous avons discutés. Nous sommes impatients de voir ce modèle innovant en action !

Lorsque vous serez prêt, organisons une session de signature.

Cordialement,

[Votre prénom]

Réponse simulée de Legal Shield Tippecanoe

Objet : Re : Accord finalisé – Prêt pour votre révision et signature

Bonjour [Votre prénom],

Cela semble excellent – nous sommes prêts à signer. Hâte de voir ce que nous allons accomplir ensemble !

Chaleureusement,

[Nom du contact du cabinet]

Jour 7 – Réflexion sur l'approche sans paiement initial

Action : Résumez les principaux enseignements tirés de la mise en œuvre du modèle sans paiement initial, en notant les stratégies réussies et les domaines à améliorer.

Résumé interne de Matrix Kids :

- **Succès** : Le financement créatif nous a permis de sécuriser un partenariat sans coûts initiaux, préservant ainsi le flux de trésorerie.
- **Leçons apprises** : La flexibilité et une communication claire sur le partage des revenus et la structure des paiements étaient essentielles.
- **Prochaines étapes** : Planifiez une réunion post-signature pour aligner les objectifs initiaux et les indicateurs de performance.